



# Innovative Leichtbaulösungen

Die AVANCO-Gruppe ist führend bei der Entwicklung, Produktion und Veredelung technischer Produkte aus Aluminium und Faserverbundwerkstoffen. Die Composite Produkte umfassen insbesondere Rohre und Profile sowie rohrförmige und prismatische Leichtbaukomponenten. Die Gruppe vertreibt Produkte für die Sektoren Automotive, Aviation, Oil & Gas, Industrie und Marine.

Composites spielen dabei eine zunehmend wichtige Rolle, egal ob Thermoset oder Thermoplast. Als AVANCO Gruppe treiben wir den Wandel mit innovativen Verarbeitungsprozessen wie dem laserunterstützten Tapewickeln, dem Continuous Compression Moulding und dem Filament Winding voran.

**Haben wir Ihr Interesse für eine herausfordernde Aufgabe in einem stark wachsenden, erfolgs- und teamorientierten Umfeld geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung und bitten Sie Ihre Gehaltsvorstellung sowie Ihre Verfügbarkeit anzugeben.**

**Job-ID: 400-3005**

AVANCO Composites GmbH  
Markus Berger Personalabteilung  
Planckstraße 15, 32052 Herford  
[meinjob@avanco.de](mailto:meinjob@avanco.de)

**AVANCO**  
composites

Profitieren Sie gemeinsam mit uns vom dynamischen Wachstum unserer Märkte und gestalten Sie Erfolg – verstärken Sie AVANCO-Composites am Standort Herford als

## Trainee technischer Vertrieb (m/w/d)

### Sie passen am besten zu uns, wenn Sie

- über eine technische Ausbildung (Technikerausbildung oder Studium bspw. in den Bereichen Ingenieurwesen, Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau) verfügen
- erste gern vertriebsorientierte Berufserfahrung in einem industriellen Umfeld sammeln konnten – von Vorteil, aber kein Muss
- über gute Kenntnisse von MS-Office sowie ERP-Systemen verfügen
- überzeugend, kommunikationsstark und selbstsicher sind
- über gute Englischkenntnisse verfügen
- die Kultur und Atmosphäre eines Familienunternehmens schätzen

### Wir bieten Ihnen eine interessante Tätigkeit, in der Sie

- zielgerichtet zum Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) ausgebildet und entwickelt werden
- Vertriebswissen in Sonderprojekten und im Tagesgeschäft aufbauen
- kundenspezifische Lösungen in der Angebots- und Auftragsphase konfigurieren
- unsere nationalen wie internationalen Kunden betreuen und von unseren Produkten begeistern
- in einem engagierten und dynamischen Team arbeiten
- von einem Mentor unterstützt werden und durch Training on und off the job den gesamten Life-Cycle der Produkte kennen lernen

### Das bieten wir Ihnen:



Flexible Arbeitszeiten und attraktive Work-Life-Balance



Individuelle und fundierte Einarbeitung, Individuelle Förderung



Erfolgsbeteiligungen



Attraktives und modernes Arbeitsumfeld, Mobiles Arbeiten



Internes Gesundheitsmanagement, Fahrradleasing



Vermögenswirksame Leistungen, Betriebliche Altersvorsorge und BU-Versicherung



Mitarbeitererevents



Teamorientierte Arbeitsweise, flache Hierarchien, kurze Wege

Wir suchen Mitarbeiter (m/w/d) mit Begeisterung für den Vertrieb! Sie werden im Rahmen unserer professionellen Personalentwicklung individuell gefördert und wir erstellen gemeinsam mit Ihnen einen Plan vom Einstieg bis hin zum technischen Vertriebsprofi. Nach ca. 2 Jahren übernehmen Sie Bestandskunden eigenverantwortlich und präsentieren uns beim Kunden, auf Messen und bei weiteren Geschäftspartnern.